

Weitere Fragen und Antworten zum Thema 'Sicheres Auftreten im internationalen Umfeld'

Frage 6

In welchem der folgenden Länder sollten Sie die Visitenkarte Ihres Partners unbedingt sehr vorsichtig und aufmerksam behandeln?

- A) Polen
- B) Japan
- C) Ungarn
- D) Türkei

Frage 7

Wie werden Probleme im östlichen Mitteleuropa meistens gelöst?

- A) Mit Hilfe eines Rechtsanwalts
- B) Freundlich untereinander
- C) Durch verbale Auseinandersetzung
- D) Durch einen neutralen Moderator

Frage 8

Welche Zahl verheißt in China Unglück?

- A) 3
- B) 4
- C) 5
- D) 8

Frage 9

Bei Gesprächen mit US Amerikanern sollten Sie

- A) direkt über das Geschäft sprechen.
- B) nach kurzem Small Talk direkt zum geschäftlichen Teil übergehen, da Zeit Geld ist.
- C) mindestens eine Stunde für den Small Talk kalkulieren.
- D) Ihre/n Geschäftspartner/-in fragen, wann Sie zum geschäftlichen Teil übergehen können.

Frage 10

Sie sind von Ihrem chinesischen Geschäftspartner zum Essen in ein Restaurant in Shanghai eingeladen. Ihnen schmeckt das Essen ausgezeichnet. Sie

- A) essen alles auf, weil es so gut schmeckt.
- B) lassen einen kleinen Rest auf Ihrem Teller.
- C) bieten die Hälfte des Essens Ihrem Tischnachbarn an.
- D) probieren nur ein paar Bissen und lassen den Rest zurückgehen, da Sie zeigen müssen, dass Sie die Einladung nicht nötig haben.

Frage 11

Ihr japanischer Geschäftsfreund heißt Hideo Kunihara und ist somit

- A) Hideo
- B) Mr. Hideo
- C) Kunihara-San
- D) San-Kunihara

Frage 12

Personen welcher Nation schütteln den Kopf beim ‚Ja-sagen‘ und nicken mit dem Kopf beim ‚Nein-sagen‘

- A) Dänemark
- B) Indien
- C) Süd-Afrika
- D) Schweden

Frage 13

Sie sind von mehreren Geschäftsfreunden in deren Heimatland zum Dinner eingeladen. Sie können sich nicht dazu überwinden, ein undefinierbares Gericht zu essen. Wie gehen Sie vor?

- A) Sie sagen nichts und rühren Ihr Essen einfach nicht an.
- B) Sie sagen, dass Sie unter Essen etwas anderes verstehen.
- C) Sie sagen, dass Sie nicht hungrig sind.
- D) Sie sagen, dass Sie aus medizinischen Gründen verzichten müssen.

Frage 14

Ihr Partner in Singapur heißt *Lee Lai Heng*. Er ist somit

- A) Mr. Lee
- B) Mr. Lee Lai
- C) Mr. Heng
- D) Mr. Lai Heng

Frage 15

Sie überreichen einem Japaner ein Geschenk. Er wird es

- A) nicht annehmen.
- B) annehmen und sofort auspacken.
- C) annehmen und später auspacken.
- D) erst ein paar Mal ablehnen, dann annehmen und später ohne Sie auspacken.

Lösungen

F*	A**	Bemerkung
6	B	Die Übergabe der Visitenkarte erfolgt mit beiden Händen und leichter Verbeugung.
7	B	Beziehung und Netzwerk sind sehr wichtig.
8	B	Die Zahl Vier klingt in Kantonesisch wie Tod.
9	B	'Time is money', Der Small Talk ist dazu da, eine positive Atmosphäre zu schaffen.
10	B	Wenn Sie alles aufessen, geht man davon aus, dass Sie noch hungrig sind.
11	C	,San' heißt Herr und wird hinter den Nachnamen gesetzt.
12	B	Kopfschütteln heißt <i>ja</i> , Kopfnicken heißt <i>nein</i> . Etwas verwirrend, wenn man es anders gewohnt ist.
13	D	Aus medizinischen Gründen (Antwort D) ist die einzige Antwort, die akzeptabel ist. A, B und C sind zu unhöflich.
14	A	Reihenfolge bei Namen: Nachname, 1. Vorname, 2. Vorname.
15	D	Man möchte nicht gierig erscheinen.

F* = Frage, A** = Antwort